



Stai pensando di allargare il tuo giro d'affari offrendo ai tuoi clienti nuove soluzioni Internet e dati dedicate alle aziende, integrate da servizi Cloud e telefonia per offrire una soluzione unica e completa?

MC-LINK È L'INTERLOCUTORE GIUSTO PER TE.

Connettività in **Fibra Ottica** integrata da **servizi Voce**, qualità e flessibilità dell'offerta impostata sulle diverse necessità di utilizzo, esclusivi **servizi di groupware** inclusi in tutte le formule di accesso, soluzioni innovative in **Cloud, VPN**, servizi di **sicurezza**, un'assistenza personalizzata estremamente qualificata ed efficace e molto altro ancora.

Abbiamo scelto di affrontare il mercato attraverso una rete di vendita qualificata e professionale, composta da professionisti esperti nel settore ICT, che garantiscono una presenza capillare sul territorio nazionale e un livello di consulenza e assistenza molto alto. Il profilo dei nostri Partner è costituito da professionisti, che fanno di Internet il loro core business e scelgono servizi ad alta affidabilità, e da aziende in grado di valorizzare l'offerta di MC-link ed al tempo stesso creare nuove opportunità per consolidare il loro business.

PARTNER:

STRUMENTI

VANTAGGI



Strumenti per i Partner



Area Manager dedicati

Una risorsa competente pronta ad offrirti una consulenza qualificata per soddisfare efficacemente le esigenze del tuo cliente.



Documentazione di prodotto

Brochure dei servizi, schede prodotto, newsletter riservate e una guida completa alla vendita, tutto costantemente aggiornato.



Formazione continua

Eventi formativi commerciali e tecnici per approfondire le tematiche più interessanti e dare risposta ad ogni necessità (Sicurezza, Cloud, VPN, Voce, ecc.)



Software gestione acquisti/vendite

Remote Office, lo strumento completo per gestire in autonomia il tuo rapporto con MC-link, a tua disposizione ovunque, in qualsiasi momento e utilizzando qualsiasi connessione.



Linea di contatto riservata

Numero verde e chat, corsie preferenziali riservate per ottenere informazioni e consulenza di natura tecnica e commerciale dall'ufficio Coordinamento Partner.

I VANTAGGI DELLA PARTNERSHIP



ATTIVITÀ INTEGRATIVA

L'opportunità di utilizzare un brand storicamente riconosciuto e di affiancare un'attività complementare alla propria, che permette di offrire ai clienti soluzioni "Oltre la rete".



PRODOTTI PROFESSIONALI E ALL'AVANGUARDIA E SERVIZI A VALORE AGGIUNTO PER LE AZIENDE

Tutte le soluzioni di MC-link sono costantemente aggiornate in base allo sviluppo tecnologico e sono concepite per sfruttare al massimo le potenzialità offerte da Internet.



HELP DESK DI QUALITÀ

Per i clienti e i Partner, un help-desk strutturato e sempre pronto a risolvere i problemi di ogni giorno.



SUPPORTO TECNICO E COMMERCIALE

La professionalità di MC-link è sempre a disposizione dei Partner per progetti complessi, sia a supporto delle trattative commerciali sia a livello tecnico con la consulenza di risorse specializzate di ingegneria dell'offerta e di PM per il delivery.



PARTNER COMPETENTE

MC-link è uno dei maggiori operatori di telecomunicazioni in Italia, tra i primi a fornire connessioni a banda larga e ultra larga, integrate da servizi di telefonia per offrire una soluzione unica e completa per il traffico voce e dati.



MARGINI DI GUADAGNO SIGNIFICATIVI

Aumento del proprio fatturato costante nel tempo sui contratti acquisiti. Margini di trattativa commerciale in autonomia.

